

Du siehst Möglichkeiten, wo andere nur Herausforderungen sehen?

Dann gestalte mit uns die Zukunft des Sehens!

Gebietsmanager - MedTech Vision Solutions (m/w/d)

Wir suchen für Norddeutschland

Warum wir?

Bei 1stQ entwickeln wir nicht nur Intraokularlinsen, sondern treiben mit der "IOL Experience mit RALV[®]" eine echte Revolution in der Linsen Chirurgie voran. Als etabliertes Unternehmen mit dynamischem Spirit bringen wir frischen Wind in die Augenheilkunde. Und jetzt suchen wir DICH: eine unternehmerische Macherpersönlichkeit, die Verantwortung übernimmt, gerne neue Wege geht und mit uns weiterwachsen will.

Deine Mission

- Du bist der Entrepreneur in deinem Gebiet: baust Netzwerke auf, pflegst Beziehungen und entwickelst dein Vertriebsgebiet eigenständig.
- Du begeisterst Ärzt:innen und OP-Teams für unsere innovativen Lösungen – und machst sie zu Fans.
- Du vertrittst uns auf Fachkongressen und Branchenevents.
- Du bringst eigene Ideen ein, testest neue Ansätze und gestaltest aktiv die Zukunft unseres Vertriebs.

Dein Profil

- Du bist hungrig, neugierig, unternehmerisch und hast Lust, etwas zu bewegen.
- Erste Vertriebserfahrungen in MedTech? Gerne – aber wichtiger ist uns dein Drive.
- Kommunikationstalent, digitale Fitness und Verhandlungsgeschick zeichnen dich aus.
- Reisen ist für dich kein Aufwand, sondern Abenteuer.
- Präsentieren vor Menschen? Liebst du.

Was wir dir bieten

- Agiles Arbeiten und MedTech-Exzellenz: Flache Hierarchien, kurze Wege, große Gestaltungsfreiheit.
- Umfassendes Onboarding & Dienstwagen zur privaten Nutzung, modernes Equipment, 100% remote.
- Eine Branche mit Sinn: Du verbesserst Lebensqualität durch Sehkraft.

Lust dein Gebiet zu übernehmen!

Dann lass uns reden. Schick uns deine Bewerbung an Jens Hohenberger:



Leading IOL solutions

bewerbung@1stq.de

Bei 1stQ haben wir den Mut Medizinprodukte neu zu denken, für bestes Sehen nach dem Linsentausch.

Inhabergeführt. Unabhängig. Für den Patienten.

